

Cave de La Côte ist eine Genossenschaft mit 300 Mitgliedern und Winzern auf über 450 Hektar, was einem Viertel des Weinbaugebiets La Côte (Waadt, Schweiz) entspricht. Seit 1929 ist die Kellerei im Herzen dieses Terroirs und der AOC La Côte mit einer Verbundenheit zu den Weinreben und ihren Berufen.

Cave de La Côte ist stolz auf seine Geschichte und orientiert sich mit über 400 Artikeln nachhaltig und innovativ an der Zukunft des Weins.

Neben dem Sortiment, das von unserer Weinkellerei hergestellt wird, bieten wir auch ein breites Portfolio von nationalen wie auch internationalen Weinen an und bieten so unseren Kunden ein Vollsortiment.

Mit rund 70 leidenschaftlichen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bilden wir ein dynamisches Team, das sich auf allen Ebenen des Unternehmens engagiert.

Wir stellen unseren zukünftigen GEBIETSVERKAUFSLEITER WEIN HORECA

REGION BERN - OBERLAND - FREIBURG – BIEL - ZENTRALSCHWEIZ

Unter der Leitung des nationalen Verkaufsleiters ist es Ihre Aufgabe:

- Den Weinverkauf im gesamten Gebiet ausbauen.
- Den bestehenden Kundenstamm pflegen und weiterentwickeln
- Akquirieren und Erschliessen neuer Geschäftsströme
- Platzieren unserer strategischen Produkte

Gesuchtes Profil

Sie verfügen über eine höhere Ausbildung im kaufmännischen Bereich und haben mindestens 5 Jahre Erfahrung im Weinbereich und idealerweise im Einzelhandel in kaufmännischen Funktionen gesammelt.

Sie sind bekannt für Ihre Dynamik, Ihre Selbstständigkeit, Ihre Organisation, Ihre Genauigkeit, Ihre Kontaktfreudigkeit, Ihr Zuhören und Ihre Überzeugungskraft gegenüber Interessenten und Kunden und beherrschen die Handelsverhandlungen. Sie sind auch täglich verfügbar, um Ihr Kundenportfolio zu erweitern und unsere bestehenden Kunden zu beraten. Ihre Muttersprache ist Schweizerdeutsch, Kenntnisse in anderen Sprachen sind ein Plus. Sie haben bereits ein Kundennetzwerk aufgebaut und wohnen in der Region Bern/Argau.

Wir bieten

Eine Vollzeitstelle
Ein bestehendes Kundenportfolio
Ein differenziertes und breites Vollsortiment adaptiert auf die Vertriebskanäle
Attraktive Marken von Weinen aus der eigenen Produktion sowie ausländischen Marken
Eine eigene Logistik, Kundenservice sowie Marketingunterstützung
Ein motiviertes und dynamisches Verkaufsteam, das die ganze Schweiz abdeckt
Diverse Produkt- und Kundenschulungen
Alle nötigen Hilfsmittel für den guten Verkauf inkl. Dienstfahrzeug
Attraktive Vergütung und Sozialleistungen
Umsatzbeteiligung und Prämien
Arbeitsort: Deutschschweiz (Region Bern)

Kommen Sie zu uns und werden Sie Teil einer Genossenschaft, in der sich Unternehmergeist und individueller Ehrgeiz zu einem inspirierenden Arbeitsumfeld verbinden.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit aktuellem Lebenslauf, den letzten Arbeitszeugnissen und einem Motivationsschreiben an die folgende Adresse rh@cavedelacote.ch

CAVE DE LA CÔTE | société coopérative | Chemin du Saux 5 | CH-1131 Tolochenaz (VD)