

Cave de La Côte est une coopérative de production regroupant 350 sociétaires et vigneron sur plus de 450 hectares, au cœur du canton de Vaud. Cave de La Côte produit et vend plus de 900 références de vins Suisses et étrangers.

Composée de 80 collaboratrices et collaborateurs impliqués à tous les niveaux de l'entreprise, cette coopérative moderne, innovante, est fière de son passé et résolument tournée vers l'avenir.

Votre mission :

L'ACHETEUR – APPROVISIONNEUR EN VINS a pour mission de soutenir le Directeur des Opérations dans la gestion des stocks et des commandes de vins, en s'assurant de la disponibilité des produits, de la gestion des relations avec les fournisseurs et de la conformité des livraisons.

Vos responsabilités :

Gestion des achats de vins :

Participer à la sélection des vins et gestion de l'assortiment selon les critères qualité, prix et volumes demandés et la stratégie de la Direction.

Rechercher de nouveaux fournisseurs et producteurs de vin.

Suivre les commandes en cours et vérifier la disponibilité des produits.

Négocier les prix et conditions d'achat en collaboration avec le Directeur des opérations.

Approvisionnement et gestion des stocks :

Garantir que les produits sont bien stockés, gérer les prévisions de stock et s'assurer que les produits sont disponibles en fonction des besoins du marché, tout en évitant les ruptures ou les surplus.

Suivre les niveaux de stocks et évaluer les besoins en approvisionnement.

Assurer la gestion des commandes et l'approvisionnement en temps voulu.

Coordonner les livraisons de vin avec les fournisseurs et transporteurs et vérifier la conformité des livraisons avec la logistique.

Suivi administratif et logistique :

Assurer la bonne gestion des documents administratifs liés aux achats (bons de commande, factures, documents douaniers, certifications et labels BIO).

Assurer le suivi des délais de livraison.

Relation avec les fournisseurs :

Maintenir des relations professionnelles et durables avec les fournisseurs.

Assurer le suivi des réclamations et des problèmes éventuels liés aux livraisons.

Collaboration interfonctionnelle :

Travailler en étroite collaboration avec les équipes marketing, les ventes, la logistique et la qualité pour assurer le bon déroulement des opérations de l'achat à la vente.

Veille marché :

Rester informé des tendances du marché du vin et des nouvelles offres des producteurs.

Participer à des salons ou événements professionnels pour rencontrer de nouveaux fournisseurs ou producteurs.

Votre profil :

Expérience : Vous justifiez d'une formation commerciale et d'une **expérience significative dans l'achat de produits dans le secteur du vin ou des boissons.**

Aptitudes à la négociation : Capacité à négocier avec les producteurs et les fournisseurs tout en maximisant la rentabilité et en assurant la qualité des produits.

Connaissances en vin : Une bonne culture du vin, comprenant la connaissance des régions viticoles, des cépages, des tendances et des caractéristiques des différents types de vins.

Compétences comportementales : Rigueur et organisation, bonnes capacités de communication et relationnelles. Sens du détail et capacité à travailler de manière autonome, capacité à gérer les priorités et à résoudre les problèmes rapidement.

Compétences techniques : Vous maîtrisez les outils informatiques de gestion dans le suivi des ventes, achats et des stocks (ERP Business Central, Excel avancé, BI).

Compétences organisationnelles : Capacité à gérer plusieurs projets simultanément et à travailler en collaboration avec différents services

Langues : La maîtrise du français est indispensable, d'autres langues sont un plus.

Vous résidez en Suisse romande

Ce que nous vous offrons :

Un environnement de travail dynamique et stimulant

Une entreprise qui valorise l'innovation tout en respectant les traditions viticoles.

Un package salarial attractif, ainsi que des avantages liés à notre activité

Lieu de travail : Tolochenaz, poste à 100%

Vous êtes prêt(e) à relever ce défi et à rejoindre une équipe passionnée par le vin et son savoir-faire unique ? Postulez dès aujourd'hui en envoyant votre CV et lettre de motivation à RH@Cavedelacote.ch ou sur jobup.ch

Cave de La Côte, Chemin du Saux 5, 1131 Tolochenaz rh@cavedelacote.ch